

Die Trivarga AG ist eine international tätige Unternehmensgruppe mit einem breiten Spektrum an Produkten und Dienstleistungen für die nationale und internationale Getränkeindustrie. Als führender Distributor für unabhängige Marken in der Schweiz sind wir seit Jahren wegweisend im Aufbau neuer Erfolgsprodukte. Für Dritte auf bisher vier Kontinenten entwickeln und produzieren wir zudem Getränke und Marken in einer breiten Vielzahl an Kategorien. Als agiler Innovator betreiben wir unsere eigene multinationale «Brand Engine», die jedes Jahr bis zu vier neue Marken für den internationalen Vertrieb lanciert.

AMIRA+
SODA

moon
spring

NOCCO
NO CARBS COMPANY

VITAMIN
WELL

LUKE'S
HARD SELTZER

Barebells

FIJI
ARTESIAN WATER



Unser Sales Team braucht Unterstützung und sucht dich als

Sales Manager Aussendienst Region Bern / Seeland (w/m/d)

Was du bei uns machen wirst:

- Betreuung und Weiterentwicklung von bestehenden Kunden in der Region Bern / Seeland
- Preisverhandlung und Portfoliogestaltung mit dem Kunden
- Akquisition und Aufbau von Neukunden
- Umsatz- und Absatzsteigerung bei den zugewiesenen Kunden
- Umsetzung von kundenspezifischen Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Zusammenarbeit mit dem Merchandising und Event Team bei Samplings und Degustationen sowie Umsetzung von Kundenevents

Was du mitbringen solltest:

- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Wohnsitz idealerweise in der Region Bern
- Abgeschlossene Ausbildung im Einzelhandel und erste Erfahrungen im Verkauf und Aussendienst
- Selbstbewusste, ambitionierte Persönlichkeit mit einem sympathischen und gewinnenden Auftreten
- Kommunikativer Teamplayer mit gutem Verhandlungsgeschick
- Resultat- und Kundenorientiertheit mit dem Anspruch, die vorgegebenen und deine eigenen Ziele qualitativ und quantitativ zu erreichen
- Eigenverantwortliche, zuverlässige und genaue Arbeitsweise sowie aktives Mitdenken ist gefordert
- Französischkenntnisse von Vorteil

Was wir dir bieten:

- Ein äusserst anspruchsvolles und forderndes Arbeitsklima in einem dynamischen, erfolgsorientierten Team
- Überdurchschnittliche Sozialleistungen, ein attraktives Arbeitsumfeld mit Gym, Events, Freigetränken und moderner Infrastruktur
- Viel Spass am Erfolg und der Zusammenarbeit

Interessiert?

Wir freuen uns auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive der Angabe deiner Lohnvorstellung auf Jahresbasis sowie dein frühestmögliches Eintrittsdatum an Franco Glaus, unseren Personaldienstleister glaus.personal@trivarga.com.