

Die Trivarga Group ist eine international tätige Unternehmensgruppe mit einem breiten Spektrum an Produkten und Dienstleistungen für die nationale und internationale Getränkeindustrie. Als führender Distributor für unabhängige Marken in der Schweiz sind wir seit Jahren wegweisend im Aufbau neuer Erfolgsprodukte. Für Dritte auf bisher vier Kontinenten entwickeln und produzieren wir zudem Getränke und Marken in einer breiten Vielzahl an Kategorien. Als agiler Innovator betreiben wir unsere eigene multinationale «Brand Engine», die jedes Jahr bis zu vier neue Marken für den internationalen Vertrieb lanciert.



Sales Manager (all genders) 100% Region Norddeutschland

Welche Aufgaben wir für dich bereithalten:

- Betreuung und Weiterentwicklung von bestehenden Kunden
- Akquisition und Aufbau von Neukunden in direkter Zusammenarbeit mit dem Geschäftsführer
- Sell Out Steigerung bei den zugewiesenen Kunden
- Planung und Umsetzung von kundenspezifischen Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Zusammenarbeit mit dem Merchandising und Event Team bei Samplings, Degustationen, Messen und Events

Was du dafür mitbringen solltest:

- Sales Talent mit ersten Erfahrungen im Verkauf und/oder Aussendienst
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Resultat- und kundenorientierte Persönlichkeit mit einem selbstbewussten und gewinnenden Auftreten
- Eigenverantwortliche, zuverlässige und genaue Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift / Englisch von Vorteil

Was wir dir bieten:

- Vorwärts gerichtetes, internationales Unternehmen mit innovativen Produkten, flachen Hierarchien in einem Markt mit spannendem Potenzial und aussergewöhnlichen Herausforderungen
- Die Möglichkeit in einem modernen, dynamischen Arbeitsumfeld deine Leidenschaft für eine fordernde und zugleich faszinierende Aufgabe auszuleben, Verantwortung zu übernehmen und Grossartiges zu leisten
- Modernes Firmenfahrzeug auch für private Nutzung, Mobiltelefon, Laptop, weitläufiges Einsatzgebiet und Eigenverantwortung bei der Arbeitsgestaltung
- Dir steht unser gesamtes Sortiment an Getränken kostenlos zur Verfügung, bei Bestellungen für den Eigenbedarf profitierst du von Spezialpreisen

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung und die Beantwortung der nachfolgenden Fragen:

1. Stelle Dich uns bitte mit einem Satz vor
2. Warum hast du Lust auf diesen Job?
3. Warum möchtest Du diesen Job gerade bei der Trivamarca machen?

Wir freuen uns auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive der Angabe deiner Lohnvorstellung auf Jahresbasis, sowie dein frühestmögliches Eintrittsdatum an Udo Korber, Geschäftsführer, via bewerbung@trivarga.com.