

Sales Manager «At Work» (100%)

Trivanova GmbH

Trivanova ist hierzulande Marktführer im Vertrieb unabhängiger Getränkemarken und konsolidiert das Schweizer Distributionsgeschäft von Trivarga. Unser Portfolio ist das «Who is Who» der Getränkebrands – gespickt mit führenden, unabhängigen Dritt- sowie innovativen Eigenmarken. Trivanova agiert flächendeckend off-trade und zählt die namhaftesten Marktteilnehmenden zu ihren langjährigen Kunden. Herzlich willkommen!

Deine Aufgaben

- Aktiver Verkauf unserer Produkte mit spezifischem Fokus auf das „At Work“ Marktsegment.
- Auf- und Ausbau der Kundenbeziehungen sowie aktive Betreuung inklusive Preisverhandlung und Portfoliogestaltung.
- Aktive und kreative Ausarbeitung, Planung und Umsetzung kundensegment-spezifischer Aktivitäten in enger Abstimmung mit dem Marketing.
- Für die Planung deiner Termine als auch die Budgeterreicherung bist du selbständig verantwortlich.

Deine Kompetenzen

- Ausgewiesener und ambitionierter Verkaufsprofi mit gewinnendem Auftreten im „At Work“ Marktsegment sowie der Fähigkeit, sich seinem Gegenüber anzupassen.
- Relevante Erfahrung in der Betreuung anspruchsvoller Geschäftskunden, von Vorteil im Bereich Food & Beverages, Betriebsverpflegung oder vergleichbaren Bereichen.
- Hohe Leistungsbereitschaft, Interesse, Eigeninitiative und Flexibilität.
- Mit deinen hervorragenden Deutschkenntnissen fällt es dir leicht, dich gegenüber Geschäftspartnern auszudrücken; weitere Sprachen sind von Vorteil.

Dein neues Zuhause

- Du wirst ein Teil eines motivierten Teams, welches regelmässig das Unmögliche möglich macht.
- Kompetitives, international agierendes Unternehmen mit Hauptsitz in Zürich und flachen Hierarchien, kurzen Kommunikationswegen sowie innovativen Produkten.
- Modernes, dynamisches Arbeitsumfeld, in dem du deine Leidenschaft für fordernde, ebenso faszinierende Aufgaben entfachen, Verantwortung übernehmen und Grossartiges erreichen kannst.
- Rasante Aufstiegschancen, erstklassige Entwicklungsmöglichkeiten, Willkommenskultur, Team-Zusammenhalt und kostenloses Getränkesortiment.

Interessiert?

Wenn du dich oben wiederfindest, haben wir dich endlich gefunden und freuen uns auf dein aussagestarkes Bewerbungsdossier – inklusive Lohnvorstellung (p. a.), sowie frühestmöglichem Eintrittsdatum.

Selbstverständlich sind auch deine Fragen willkommen. Unser Talent Acquisition Manager **Philip Hardegger** beantwortet sie dir gerne. T: +41 58 900 75 96 und E: pha@trivarga.com