

# Sales Manager Basel

Trivanova GmbH

Trivanova ist hierzulande Marktführer im Vertrieb unabhängiger Getränkemarken und konsolidiert das Schweizer Distributionsgeschäft von Trivarga. Unser Portfolio ist das «Who is Who» der Getränkebrands – gespickt mit führenden, unabhängigen Dritt- sowie innovativen Eigenmarken. Trivanova agiert flächendeckend off-trade und zählt die namhaftesten Marktteilnehmenden zu ihren langjährigen Kunden. Herzlich willkommen!

## Deine Aufgaben

- Etablierung unserer Eigenmarken ([Amira](#), [Roon](#), [Moonspring](#), [SUSU Water](#)) auf dem Schweizer Markt.
- Proaktiver Auf- & Ausbau Deines eigenen Kundenportfolios.
- Aktive Planung und Umsetzung kundenspezifischer Verkaufsförderungsmassnahmen mit dem Merchandising Team.
- Leidenschaftlicher Einsatz für unsere Kunden, Partner und Produkte.

## Deine Kompetenzen

- Ausgewiesene Erfahrung in der Konsumgüterindustrie.
- Den Grossraum Basel kennst Du wie Deine Westentasche.
- Verhandlungsstarker Verkaufstyp mit «Can-do Attitude» und den Ansporn Teil unserer Erfolgsstory zu werden.
- Eine eigenverantwortliche, verantwortungsbewusste und strukturierte Arbeitsweise zeichnet Dich aus.
- Deutsch sprichst Du fließend; weitere CH-Landessprachen von Vorteil.

## Dein neues Zuhause

- Du wirst Teil eines motivierten Teams, welches regelmässig das Unmögliche möglich macht.
- Kompetitives, international agierendes Unternehmen mit Hauptsitz in Zürich und flachen Hierarchien, kurzen Kommunikationswegen sowie innovativen Produkten.
- Modernes, dynamisches Arbeitsumfeld, in dem Du Deine Leidenschaft für fordernde, ebenso faszinierende Aufgaben entfachen, Verantwortung übernehmen und Grossartiges erreichen kannst.
- Erstklassige Entwicklungsmöglichkeiten, Willkommenskultur, Team-Zusammenhalt und kostenloses Getränkesortiment.

## Interessiert?

Wenn Du Dich oben wiederfindest, haben wir Dich endlich gefunden und freuen uns auf Dein aussagestarkes Bewerbungsdossier – inklusive Lohnvorstellung (p. a.), sowie frühestmöglichem Eintrittsdatum.

Selbstverständlich sind auch Deine Fragen willkommen. Unser Talent Acquisition Manager **Philip Hardegger** beantwortet sie Dir gerne. T: +41 58 900 75 96 und E: [pha@trivarga.com](mailto:pha@trivarga.com)