

# Telesales Agent (60-100%)

Trivanova GmbH

Trivanova ist Marktführer im Vertrieb unabhängiger Getränkemarken und betreibt das Schweizer Distributionsgeschäft der Trivarga AG. Unser Portfolio ist das «Who is Who» der Getränkebrands – gespickt mit führenden, unabhängigen Dritt- sowie innovativen Eigenmarken. Trivanova agiert flächendeckend off-trade und zählt neben den namhaften, grossen Handelspartnern eine Vielzahl weiterer Vertriebspartner zu ihren langjährigen Kunden. Herzlich willkommen!

## Deine Aufgaben

- Telefonische Beratung und Verkauf unserer Produkte ([Vitamin Well](#), [Nocco](#), [Barebells](#), [Amira](#), [Roon](#), [Moonspring](#), [SUSU Water](#)) als Teil unseres Sales Teams (**kein Call-Center!**).
- System-basierte Erfassung und Auslösen von Bestellungen und Rechnungen.
- Enge Zusammenarbeit mit dem Aussendienst, dem Key Account Management und weiteren internen Schnittstellen.

## Deine Kompetenzen

- Umfangreiche Erfahrung und nachweisliche Erfolge im aktiven Telesales.
- Leidenschaft für den Vertrieb von erstklassigen Markenprodukten.
- Kommunikativ, verkaufsstark und zielstrebig am Telefon.
- Fließende Deutsch- und Französischkenntnisse; weitere Sprachen von Vorteil.

## Dein neues Zuhause

- Du wirst Teil eines motivierten Teams, welches regelmässig das Unmögliche möglich macht.
- Kompetitives, international agierendes Unternehmen mit Hauptsitz in Zürich und flachen Hierarchien, kurzen Kommunikationswegen sowie innovativen Produkten.
- Modernes, dynamisches Arbeitsumfeld, in dem Du Deine Leidenschaft für fordernde, ebenso faszinierende Aufgaben entfachen, Verantwortung übernehmen und Grossartiges erreichen kannst.
- Erstklassige Entwicklungsmöglichkeiten, Willkommenskultur, Team-Zusammenhalt und kostenloses Getränkesortiment.

## Interessiert?

Wenn Du Dich oben wiederfindest, haben wir Dich endlich gefunden und freuen uns auf Dein aussagestarkes Bewerbungsdossier – inklusive Lohnvorstellung (p. a.), sowie frühestmöglichem Eintrittsdatum.

Selbstverständlich sind auch Deine Fragen willkommen. Unser Talent Acquisition Manager **Philip Hardegger** beantwortet sie Dir gerne. T: +41 58 900 75 96 und E: [pha@trivarga.com](mailto:pha@trivarga.com)

*Bewerbungen via E-Mail und Personaldienstleister werden nicht berücksichtigt.*